

【第四回 バックエンド作成 & セールス】

ワーク1、どんな人が対象？夜も眠れず悩んでいることは？

ワーク2、あなたのサービスを受けると実生活がどう変わる？

ワーク3、顧客の悩みを解決するために提供できるサービスと必要な回数や期間は？

ワーク4、どんな特典や保証がつけられますか？

ワーク5、コースと価格は？

ワーク6、残り2か月、具体的にどんな取り組み(課題)をしますか？