

第一回 ビジネスの基本と目標設定 No.2

ワーク 6) 自分のビジネスのキャパシティを把握しよう

【商品1】

【商品2】

【商品3】

【商品4】

ワーク 7) 何を大事にしながら 4か月後どうになりたい？

ワーク 8) 7のために今どんなことが出来そう？どんなことをやるべき？

ワーク 9) どうしたら出来そう？何からやるべき？

ワーク 10) 4か月後の最高ライン、最低ラインは？自分を満たすor癒す方法は？毎日のプラス1は？

ワーク 11) 一日一度、いつ自分を振り返る？

ワーク 12) 結局、あなたのサービスにクライアントが求めていることは何？お客さんはどうになりたい？