

ストーリー系 販売記事ワークシート

①いま売りたい商品、集めたいものは？

②一言で言うとどんな変化がある？（お客さんが求めている変化・成果）

③ターゲットに起こりうる「困った状況」をリアルに！

④「困った状況」に対して周囲から言われることは？

⑤「困った状況」に対して本人が思っていることは？

⑥「困った状況」が解決されどうなるのが一番いい？

⑦あなた自身はどんな状況からどう変化してきた

⑧顧客や周囲の人の変化や成果は？（実績）